



Die anykey GmbH ist ein IT-Systemhaus, welches sich seit seiner Gründung 1999 mit Lösungen im Rechenzentrum beschäftigt. anykey liefert, implementiert und betreibt in diesem Bereich deutschlandweit Lösungen. Unsere Kunden sind Betreiber von IT-Rechenzentren, Hersteller sowie Partnerunternehmen.

Mit langjähriger Projekterfahrung und Servicekompetenz unterstützen wir unsere Kunden ganzheitlich in Infrastrukturthermen wie Server- und Speichersysteme, Datenbanken, Datensicherheit, Archivierung oder Hochverfügbarkeit. Neben der Projektplanung und -durchführung bieten wir Beratung, Architektur, Beschaffung und Implementierung sowie Betrieb und Supportleistungen an.

Für unsere Standorte Sankt Augustin/Bonn und Rhein-Main suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Key Account Manager / Account Manager (w/m/d) IT Infrastruktur und IT Security

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise in unseren Geschäftsbereichen IT Infrastruktur und IT Security, Weiterverfolgung von Opportunities und kundenseitige Vorstellung der anykey
- Pflege und Betreuung von Bestandskunden
- Repräsentation des Unternehmens bei Partnern und Herstellern
- Begleitung von Aktions- und Kampagnenplanungen
- Technisch komplexe Fragestellungen beantworten Sie in enger Zusammenarbeit mit den Presales-Kollegen und den internen Schnittstellen

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Bereich IT Vertrieb mit einem guten Verständnis für IT-relevante Zusammenhänge
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Selbstmotivation
- Erfahrung in der Betreuung und dem Aufbau von B2B-Kundenbeziehungen, sowie Sicherheit und Souveränität im Umgang mit Kunden
- Offene, professionelle und vertriebsaffine Persönlichkeit mit hoher Präsentationskompetenz und souveränem, verbindlichem Auftreten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, sowie gelegentliche Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Ein attraktives Gehaltspaket inklusive Firmenwagen, Notebook und Mobiltelefon, sowie Erweiterung um diverse Zusatzleistungen
- Eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem leistungsstarken Team
- Administrative Entlastung durch unseren Vertriebsinnendienst und das Backoffice
- Flexible Arbeitszeiten für eine optimale Vereinbarkeit zwischen Familie und Beruf
- Angenehmes Betriebsklima durch flache Hierarchien in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Ein attraktives Arbeitsumfeld mit spannenden Projekten bei großen, internationalen Kunden
- Authentische und auf Werte ausgerichtete Unternehmenskultur in einem zukunftsorientierten Unternehmen

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (inkl. Starttermin und Gehaltsvorstellung) per E-Mail an Melanie Kupffer (jobs@anykey.de), die Ihnen auch telefonisch unter 02241 3974 0 zur Verfügung steht.